

SIKA AT WORK:

PLTU Jawa 9 & 10 Super Critical 2x1.00 MW, Cilegon, Banten - Indonesia

SIKA UPDATE

- Launching Sikasil Multiplus-T 120ml
- Atika Gallery Bali & Okabe Tangerang

SIKA EVENT

- National Distribution Meeting 2024
- Sika Applicator Gathering 2024
- Sika Automotive & Industry National Distributor Meeting 2024

INSIDE US

Tim Specification Sika Indonesia





Solusi Non Shrink Grouting untuk PLTU Jawa 9&10

Kali ini Sika hadir sebagai Solusi pada Proyek PLTU Jawa 9810 adalah dua unit Pembangkit Listrik Tenaga Uap (PLTU), yang baru dikembangkan sebagai perluasan dari PLTU Suralaya yang sudah ada dan terletak di Banten, Indonesia.

Solusi Sika hadir di proyek ini adalah menyediakan produk khusus Non Shrink Grouting untuk pengisian pelat dasar pada struktur baja Boiler, Sikagrout 215 NEW sebagai pengisi celah pelat dasar, dengan kemampuan mengalir yang baik (good flowability), kekuatan, dan diterima oleh konsultan.

Sebagai informasi, Proyek Pembangkit Listrik Tenaga Uap (PLTU) 9 dan 10 Ultra Super Critical 2x1.000 MW Suralaya, Cilegon, Banten ini diklaim menjadi satu-satunya proyek PLTU yang ramah lingkungan dalam pengoperasiannya.

Sika hadir disetiap project konstruksi Anda. Bersama Sika, kita membangun negeri ini.



DEKSRIPSI PROYEK

Jawa 9 dan 10 merupakan dua unit pembangkit listrik tenaga batubara, baru dikembangkan sebagai perluasan dari pembangkit listrik tenaga uap batubara Suralaya yang sudah ada, pembangkit listrik ini terletak di Banten, Indonesia.

KEBUTUHAN PROYEK

Untuk memenuhi persyaratan grouting *Non Shrink* untuk pelat dasar Boiler Struktur baja

TARGET MARKET

Refurbishment

SOLUSI SIKA

Menyediakan produk khusus *Non Shrink Grouting* untuk pengisian pelat dasar pada struktur baja Boiler. Sikagrout® 215 New sebagai pengisi pelat dasar celah, kemampuan mengalir yang baik, kuat, dan telah disetujui oleh pemilik & konsultan.

PESERTA PROYEK

Pemilik : PT Indo Raya Tenaga

(Subs Indonesia

Konsultan : Connusa Tepsco

Kontraktor : Doosan HK Consortium Sub Kontraktor : PT Koin Konstruksi

PRODUK-PRODUK SIKA

- 1. Sikabit® W15
- 2. Sikadur® 752
- 3. Sika MonoTop® 615 HB
- 4. Sika® Intraplast Z
- 5. Sikagrout® 215 new
- 6. Sikagrout® 280 HS
- 7. Sikabond® NV
- 8. Waterbar V25
- 9. Sika Antisol® S
- 10. Sika Separol® 10









National Distribution Meeting 2024 di Semarang - Jawa Tengah

ika Indonesia mengadakan NDM 2024 untuk Channel Distribution di Semarang - Jawa Barat untuk berbagi kebersamaan dengan para Distributor pada tanggal 23 - 26 Januari 2024.

Tema acara ini adalah Transformation Beyond the Expected, kami mendorong mitra kami untuk bertransformasi, menjadi lebih berorientasi ritel, fokus pada penetrasi toko, dan meningkatkan ketersediaan Sika di pasar ritel.

Bukan sekedar berkumpul dan berbagi visi untuk mencapai tujuan kami di tahun 2024 tetapi juga tentang momen spesial yang kami buat untuk memberikan NDM Channel Distribution yang berkesan bagi semua yang hadir dalam acara ini.

Untuk mempererat hubungan dengan distributor, pertemuan kali ini tidak hanya dalam format pertemuan indoor saja, namun kami juga mengunjungi beberapa tempat menarik di sekitar Semarang yaitu Sam po Kong dan Gunung Telomoyo. Bersama-sama, kita bisa mencapai kesuksesan di pasar ritel.

Channel Distribution mencapai pertumbuhan yang signifikan pada tahun 2023. Untuk meningkatkan pertumbuhan penjualan pada tahun 2024, kita harus fokus pada Transformation Beyond the Expected.





























Sika Applicator Gathering 2024, Jakarta

ak terkecuali pada tahun ini, Kami mengadakan National Applicator Gathering pada tanggal 28 Februari di Swissotel PIK Avenue - Jakarta. Para aplikator dari berbagai latar belakang dan wilayah berkumpul untuk berbagi wawasan, membina hubungan, dan memetakan arah kesuksesan kita bersama.

Acara ini dimulai dengan pidato inspiratif dari General Manager kami - Pak Eddy Sutanto, yang menggarisbawahi pentingnya persatuan dan kolaborasi dalam mengarungi pandangan bisnis yang terus berubah selaras dengan tema acara ini "Bigger, Better, Stronger" Dengan menjadi satu perusahaan Sika dan MBCC, kami yakin kami dapat memberikan solusi yang lebih baik pada proyek konstruksi.

Sepanjang pertemuan, para peserta berpartisipasi dalam serangkaian workshop interaktif, sesi diskusi, dan sesi networking, mempelajari topik-topik seperti tren pasar, inovasi produk, dan strategi keterlibatan pelanggan.

Kami membuat 8 booth kecil berisi sampel produk dari Target Pasar Sika untuk memperkenalkan produk dan teknologi baru dari Sika Indonesia.

Usai sesi Awarding, acara ditutup dengan makan malam untuk seluruh peserta.



















Sika Automotive & Industry National Distributor Meeting 2024, Jakarta

ika Indonesia mengadakan acara tahunan National Distributor Meeting Industri dan Otomotif pada tanggal 21 Februari 2024 di Hotel Holiday Inn - Jakarta.

Acara ini dihadiri oleh distributor dari seluruh Indonesia seperti Jakarta, Surabaya, Semarang, Medan, Batam dan Kalimantan. Kali ini ada yang spesial dari acara yang turut dihadiri oleh Mr. Yves Meier, Head of Automotive and Industry South East Asia, dan Taishi san, Head of Automotive Southeast Asia dari Jepang.

Acara diawali dengan sambutan dari Pak Eddy Sutanto selaku General Manager PT Sika indonesia untuk berbagi wawasan mengenai Key Strategy di Sika Indonesia dan Sika Global pada tahun 2024.

Mr. Yves juga mengumumkan tentang organisasi baru pada tahun 2024, penggabungan antara Bisnis Otomotif Global dan Target Market Industri untuk melaksanakan strategi perusahaan guna mendorong pertumbuhan penjualan yang kuat dan meningkatkan layanan komprehensif untuk semua segmen pasar.

Sesi pemaparan strategi 2024 disampaikan dengan jelas oleh Bapak Tomy Agus, selaku TMM Automotive and Industry, untuk bersama-sama mendorong pertumbuhan signifikan di tahun 2024 dengan memajukan peluang-peluang baru seperti proyek EV (Electric Vehicle) dan IKN di Kalimantan misalnya.

Selanjutnya presentasi dibagi dalam breakout room dimana setiap segmen market memberikan pandangan bisnis dan strategi yang lebih mendalam dengan masing-masing distributor.

Selain itu,, ada juga sesi kuis dan photobooth yang tersedia selama acara. Terakhir, acara diakhiri dengan Awarding, Penandatanganan Komitmen, Closing Statement dan Makan Malam bersama.





















Kehadiran Sika Indonesia di Ajang FHT di Nusa Dua -Bali

ada tanggal 6 hingga 8 Maret 2024, destinasi wisata Nusa Dua - Bali menjadi tuan rumah acara bergengsi Food, Hotel & Tourism (FHT), yang menarik para pemimpin industri, inovator, dan peminat dari seluruh Indonesia. Di antara para peserta terkemuka adalah Sika Indonesia, penyedia bahan kimia konstruksi dan industri terkemuka, yang kehadiran meninggalkan kesan yang tak terhapuskan pada acara utama ini.

Kehadiran Sika Indonesia di acara FHT sungguh mengesankan, karena perusahaan memamerkan inovasi, teknologi, dan solusi terkini yang disesuaikan dengan sektor perhotelan dan pariwisata. Mulai dari material konstruksi berkinerja tinggi hingga solusi kedap air yang mutakhir, Sika Indonesia menunjukkan komitmen teguhnya terhadap keunggulan dan keberlanjutan dalam industri ini.









Inti dari pameran Sika Indonesia adalah fokus pada inovasi, dengan fokus pada produk dan solusi yang dirancang untuk mengatasi tantangan dan tuntutan unik di sektor perhotelan dan pariwisata. Dari sistem lantai ramah lingkungan hingga bahan campuran beton yang canggih, persembahan inovatif Sika Indonesia menarik perhatian dan pujian dari para peserta acara.

Di luar pameran, Sika Indonesia secara aktif terlibat dengan pemangku kepentingan industri, membina hubungan dan kemitraan yang bermakna dengan pelaku bisnis perhotelan, arsitek, kontraktor, dan pengembang. Melalui presentasi interaktif, demonstrasi produk, dan konsultasi tatap muka, tim Sika menunjukkan keahlian dan komitmennya untuk memberikan solusi bernilai tambah kepada pelanggannya.

Sejalan dengan keberhasilan Sika Indonesia berpartisipasi dalam acara FHT di Nusa Dua - Bali, perusahaan berharap dapat melanjutkan perjalanan inovasi, kolaborasi, dan pertumbuhan di sektor perhotelan dan pariwisata. Dengan fokus yang teguh pada kepuasan pelanggan, keberlanjutan, dan keunggulan, Sika Indonesia siap untuk tetap menjadi mitra terpercaya dan pemimpin industri di tahun-tahun mendatang.

#SikaIndonesia #SikaSpirit #WeAreSika #SikaSolutions #Ucrete #Sarnafil

Atika Gallery Bali dan Okabe Tangerang

PT Sika Indonesia berhasil memperluas kehadiran mereknya melalui display konsep sistem aplikasi di Atika Gallery dan Okabe Store. Dalam upaya untuk meningkatkan kesadaran merek dan memperkenalkan produk-produk terbaru kami, kami dengan bangga menampilkan konsep sistem aplikasi terbaru kami khususnya untuk area Bathroom / Wet Room dan Big Slab.

Melalui booth display ini, kami berharap untuk memperluas jangkauan kami dan menjalin hubungan yang lebih dekat dengan para konsumen di Indonesia.

Atika Gallery dan Okabe Store dipilih sebagai lokasi display karena reputasi mereka yang kuat dalam menyajikan produk-produk berkualitas tinggi. Dengan hadirnya PT Sika Indonesia di kedua tempat tersebut, kami dapat memberikan pengalaman langsung kepada pelanggan potensial kami tentang bagaimana sistem aplikasi kami dapat meningkatkan kualitas dan keandalan bagi setiap pelanggan kami. Kami yakin bahwa kolaborasi ini akan memperkuat posisi merek kami di pasar dan meningkatkan kesadaran akan inovasi kami.

Dalam booth display di Atika Gallery dan Okabe Store, kami telah menyajikan berbagai produk dan solusi terbaru kami, mulai dari sistem aplikasi untuk perekat lantai hingga waterproofing system area wet room. Kami berharap bahwa dengan memperluas kehadiran kami di lokasi-lokasi bergengsi ini, kami dapat lebih dekat dengan pelanggan kami dan memperkuat ikatan dengan mitra bisnis kami. Terima kasih atas dukungan Anda dan harapan kami dapat terus memberikan kontribusi positif bagi industri konstruksi di Indonesia.

ATIKA GALLERY







OKABE









Tim Specification, Sika Indonesia

Dunia construction saat ini sudah lebih berkembang dan sudah lebih banyak pilihan produk yang dapat diapplikasikan di semua segment proyek, oleh karena itu sangat penting bagi pemilik, konsultan, arsitek atau designer memilih produk yang tepat dan sesuai dengan yang dibutuhkan di proyek.

Di Sika Indonesia, Departemen spesifikasi memiliki tugas untuk menginformasikan dan memberikan solusi yang benar serta tepat kepada customer dalam memilih atau menentukan produk yang tepat sesuai dengan yang dibutuhkan oleh proyek.

Tidak hanya produk-produk yang sudah ada sejak lama tetapi juga teknologi-teknologi baru yang berkembang dalam dunia konstruksi sesuai dengan permintaan dan kebutuhan pasar atau market.



Untuk mengetahui seperti apa lingkup dari Specification Departemen Berikut adalah wawancara besama Christiyane Saputra, Specification Manager & TM Manager Sealing Bonding

Di tengah kesibukan dan aktivitasnya yang sangat padat, beliau menyempatkan untuk dapat berbincang bersama.

Segmen market seperti apa yang ditangani di Sika Indonesia dan jelaskan masing-masing peran dari segmen market tersebut?

Sika memiliki produk range yang lengkap yang dapat diapplikasikan di proyek-proyek seperti :

- High rise building project, yaitu : proyek apartment, Hotel, Office Tower & Commercial building (Mall & Shopping centre).
- Industrial/Manufacturing project, yaitu : Gudang (warehouse), Pabrik yang memproduksi makanan & minuman (Food & Beverage), Farmasi (Pharmaceutical), Otomotif (ruag produksi & showroom), dan fasilitas umum (GWT, STP & WWTP)
- 3. Residential (Private & Landed housing)

- Airport & Utility/Facility building (Rumah sakit, Sekolah/ kampus, Data Center, Water facility, Stadium)
- Infrastruktur project (Power plant, MRT, jalan layang/ tol, proyek Oil & Gas, Mining & Tunnel)

Pesan atau kesan dari Bu Christiyane selaku Spesification Manager Sika Indonesia?

Sebagai specifier, kita membagikan informasi tentang produk atau teknologi yang Sika Indonesia miliki seluas-luasnya kepada siapapun yang membutuhkan informasi sesuai dengan solusi yang tepat dan terus membangun kepercayaan customer mengenai produk-produk Sika Indonesia dengan menjaga nilai-nilai yang dimiliki oeh Sika Indonesia.

Dan yang tidak kalah penting, secara pribadi kita tidak membatasi diri, berani keluar dari zona nyaman untuk melihat peluang & kesempatan yang lebiih maju & berkembang, serta siap menghadapi tantangan-tantangan baru. Karena di Sika Indonesia, kesempatan untuk siapapun yang mau maju & berkembang selalu ada.

Mohon diceritakan secara singkat awal mula dari perjalanan karir ibu Christiyane di Sika Indonesia

Tahun 2006 bergabung dengan Sika Indonesia sebagai technical sales engineer, selama 2 tahun memberikan solusi & menjual produk-produk admixture Sika ke supplier-supplier beton precast, diawali dengan belajar mengenai admixture/ additive yang secara umum digunakan sebagai obat beton.

Kemudian saya mengambil kesempatan & tantangan yang lebih menarik beralih menjadi Sales Engineer di segment building construction, dimana saya bisa belajar lebih banyak produk-produk Sika yang lebih beragam & menarik.

Setelah 8 tahun terjun dan terlibat di banyak proyek-proyek high rise building, tahun 2014 Sika Indonesia ada department baru yaitu Specification, saya mengajukan diri bergabung di specification yang pada saat itu ada di bawah technical department.

Sesuai dengan kebutuhan proyek atau market konstruksi dan juga untuk mempertahankan Sika Indonesia sebagai salah satu top leader supplier chemical construction di dunia konstruksi di Indonesia, Specification tetap ada sampai saat ini dan saya dipercaya sebagai Specificaton Manager.

Tahun 2024 specification semakin fokus untuk terus memberikan informasi yang seluas-luasnya mengenai produkproduk Sika Indonesia dengan memperkuat tim specification, yang disupport oleh orang-orang hebat yang sudah memiliki pengalaman, kemampuan dan pengetahuan produk yang baik, sehingga tim Specification Sika Indonesia semakin solid & kuat, untuk sama-sama menjalankan tugas sesuai focus dari masing-masing tim dan terus berusaha mencapai salah satu nilai atau pilar perusahaan kami yaitu membangun kepercayaan para customer terhadap Sika Indonesia.

Terima kasih buat support dari Mark Alexander, Rita Nursanti, Fransiska Poppy, Fransisca Sisca, Ina Locku & Hendrawan Winata.

BIGGER, BETTER, STRONGER.

LAUNCHING

Sikasil® Mulitplus-T 120ml

Kini telah hadir Sikasil®Multipus-T 120ml di *Marketplace* dan *Modern* outlet kesayangan Anda.

Keunggulan Produk

- Lebih tahan noda
- Lebih tahan jamur
- Cocok untuk area indoor kering dan basah
- Lebih tahan lembab
- Isi lebih banyak
- Mudah aplikasi tanpa gun

Cara Aplikasi:

- Permukaan harus bersih dan kering bebas dari noda, debu dan minyak.
- Potong Nozzle sesuai yang dibutuhkan
- Pasang seal tape pada tepi substrat yang akan diaplikasikan
- Aplikasikan Sikasil®Multiplus, dan ratakan
- Bersihkan sisa aplikasi diantara waktu 5 menit, lalu lepaskan seal tape
- Tunggu kering sekitar 24 Jam









Dapatkan di Ecommerce Sika Official Store Tokopedia, Shopee, Lazada dan Blibli









Sika Authorized Store

Sika Official Store









PT. SIKA INDONESIA

Marketing Department

Jl. Raya Cibinong - Bekasi Km.20 16820, Cileungsi, Bogor Indonesia idn.sika.com sikacare@id.sika.com

